

Come Accedere al Mercato U.S.A. 2022

Incontri di Gruppo Online in Inglese ed in Italiano

Videoconferenze Interattive

**Pensate che il
Mercato Americano
possa andare bene
per la Vostra
attività?**

**Se si,
noi facciamo al
caso vostro.**

PROGRAMMA DEL PRIMO MESE

**Gli incontri di gruppo online interattivi durano 4 settimane
(1 ora e mezza per incontro) ed includono:**

Prima Settimana - Il mercato statunitense come potenziale per i vostri prodotti e servizi, i numeri del mercato ed i principali fattori economici. I partecipanti presentano i loro prodotti per una prima consulenza con gli esperti del mercato statunitense.

Seconda Settimana - Una discussione sui metodi (6 + 3) strategici di accesso su come vendere i prodotti ed i servizi dei partecipanti sul mercato statunitense. I pro e contro di ogni metodo.

Terza Settimana - Componenti del marketing e psicologia del consumatore americano. B2B, B2C, B2I e B2G. Come vendere negli Stati Uniti.

Quarta Settimana - Dettagli sull'industria e sul consumatore americano. La strategia del 'brand'. Valutazione se il mercato statunitense è una concreta opportunità per voi.

"Professori" universitari e consulenti esperti facilitano l'incontro di ogni settimana.