

U.S.A. 2022

Formazione per Consulenti della Rete Coaching Professors - Italia

Videoconferenze Interattive

**Pensate che il Mercato Americano possa andare bene
per i Vostri Clienti?**

Se si, noi facciamo al caso vostro.



PROGRAMMA DELLA FORMAZIONE

**4 incontri di gruppo, online e interattivi da 1 ora e mezza ciascuno
(uno ogni settimana)**

Primo Incontro - Il mercato statunitense come potenziale per prodotti e servizi, i numeri del mercato ed i principali fattori economici. Un mercato per i Vostri clienti?

Secondo Incontro – Una discussione su come noi aiutiamo i clienti italiani nel loro progetto di accesso al mercato USA (ricerca, certificazione prodotti, metodo di entrata, il budget, quando iniziano le vendite, organizzazione, ecc.)

Terzo Incontro – Il profilo del cliente ideale. Tipici ostacoli di cultura. Il Vostro ruolo nel progetto.

Quarto Incontro – Domande da fare ai vostri clienti per definire il loro progetto, la loro preparazione e la loro flessibilità per adeguarsi alle esigenze di marketing degli USA. Domande e risposte.