

Come Accedere al Mercato U.S.A. 2022

Incontri di Gruppo Online in Inglese ed in Italiano

Video conferenze Interattive



Quattro settimane per creare il Vostro piano aziendale per entrare nel mercato Statunitense.

II PROGRAMMA DEL SECONDO MESE

Gli incontri online interattivi durano 4 settimane (1 ora e mezza per incontro) ed includono:

Prima Settimana – I componenti del vostro piano aziendale per entrare nel mercato statunitense. Una discussione per il Vostro prodotto o servizio su B2B, B2C, B2I o B2G. Targeting e posizionamento come elementi di partenza fondamentali per la creazione di un piano aziendale di accesso.

Seconda Settimana – Una discussione sul budget necessario. Illustrazione delle prime cinque parti del piano aziendale d'ingresso in America.

Terza Settimana - Una discussione sulle strategie specifiche per l'esportazione dei prodotti e servizi dei partecipanti. Una spiegazione delle seconde cinque parti del Piano aziendale d'Ingresso in America.

Quarta Settimana - canali di distribuzione e completamento del piano aziendale di ingresso.

"Professori" universitari e consulenti esperti facilitano gli incontri settimanali